

Zur Verstärkung unseres Teams in **Wimsheim bei Stuttgart** suchen wir zum nächstmöglichen Eintrittstermin eine engagierte Persönlichkeit als:

Key Account Manager Automotive (m/w)

Ihr Aufgabengebiet:

- Kompetente und eigenverantwortliche Betreuung unserer Kunden (OEM's/ Tier 1).
- Akquise von Neukunden und Projekten.
- Eigenständige Bearbeitung von Anfragen bis hin zur Angebotserstellung und Vertragsverhandlungen.
- Schnittstelle zu unseren europäischen globalen Produktionsstandorten, Entwicklungs- und Produktionsabteilungen.
- Eigenverantwortliche Umsetzung der Vertriebsstrategie.
- Nachhaltiger Ausbau und Pflege der Geschäftsbeziehungen mit dem Kunden.

Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium zum Diplomingenieur oder eine vergleichbare technische Ausbildung mit ersten Erfahrungen im technischen Vertrieb eines produzierenden Unternehmens, idealerweise im Gummi-/ Kunststoffbereich.
- Projekterfahrung im automotiven Umfeld, solide analytische Fähigkeiten sowie eine zahlenorientierte und strukturierte Arbeitsweise.
- Überdies zeichnen Sie Eigeninitiative, Ihr Durchsetzungsvermögen sowie Ihre ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit aus.
- Gute Englischkenntnisse sowie eine Reisebereitschaft runden Ihr Profil ab.

Sie haben ELDISY für sich entdeckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte unter Angabe des nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellungen an folgende Adresse senden:

ELDISY GmbH

Personalmanagement

Buschstückenstr. 12

39638 Gardelegen

oder per Email an: bewerbung@eldisy.de (Bitte aus Sicherheitsgründen nur im pdf-Format.)